

Verkauf ist Entertainment

Vortrag

Fesseln und begeistern

Die spannende Präsentation Ihrer Produkte und Dienstleistungen ist eine große Herausforderung. Doch wie gewinne ich die Aufmerksamkeit bei meinen Interessenten für meine Produkte? Wie bleibe ich in Erinnerung? Wie erziele ich bessere Verkaufsergebnisse?

Fesseln Sie Ihr Publikum! Machen Sie aus Ihrer Verkaufsveranstaltung eine Unterhaltungsshow! Menschen wollen emotional berührt werden und sich amüsieren. Das pure Auflisten von Funktionen ist nicht mehr zeitgemäß. Mit Humor und einem Augenzwinkern bleiben Sie positiv in Erinnerung. So erreichen Sie das Herz und natürlich die Geldbörse Ihrer Kunden.

Der Vortrag

Mit meinem heiteren Vortrag gebe ich Ihnen kreative Ideen an die Hand, wie Sie mit Humor Emotionen und Bedürfnisse bei Ihren Kunden wecken.

Ich zeige Ihnen, wie Sie mit humorvoller Kreativität erfolgreicher verkaufen und besser kommunizieren. Dazu gebe ich Ihnen in meinem Vortrag sofort umsetzbare Tools für den Vertrieb an die Hand, die Sie schon morgen beim nächsten Kundentermin einsetzen können.

Durch meinen interaktiven Erlebnisvortrag bekommen Sie Tipps & Tricks, um ihre beruflichen aber auch persönlichen Ziele mit Humor effizienter zu erreichen.

Zielgruppe

Management, Führungskräfte und Vertriebsmitarbeiter, Technischer Vertrieb, Sales und Presales

Der Vortrag ist ideal geeignet für Ihr nächstes Vertriebsmeeting, als Einstieg in ein Vertriebst raining oder für Firmenevents und Seminare.

„Wer über sich selbst lachen kann, wird am ehesten ernst genommen.“

(Zitat: unbekannte Herkunft)

Dauer:

1h

Kontakt:
838

mail@alexander-goebels.de oder tel.: +49 2162 94933 oder mobil: +49 176 237 65