

Auf den Schirm!

Die Kunst des Auftritts

Workshop

Das Ziel klar vor Augen

Wenn Captain Kirk auf der Brücke der Enterprise „Auf den Schirm!“ rief, war jedem Crewmitglied klar, jetzt kommt was Wichtiges. Alle waren gespannt und harrten der Dinge die da kommen. Bilder von angreifenden Raumschiffen, sich ausbreitende Ionenstürme, gefährliche Meteoritenfelder oder undurchsichtige Nebel. Ernste Worte wurden gewechselt und die Mannschaft erlebte alles unmittelbar mit

Spannung pur!

Um aus der Misere zu kommen, diskutierte Kirk Lösungen mit Spock, Scotty oder Pille. Denn darum ging es: eine Lösung zu finden.

Wunderbar!

Captain Kirk hat seine Mannschaft nie im Dunkeln über seine Absichten gelassen. Ziele und Vorgehensweisen kommunizierte er eindeutig und unmissverständlich. Immer das Ziel klar vor Augen: Das Schiff und die Mannschaft retten!

Wie bringen Sie Ihre Message auf den Schirm? Können Sie die Spannung halten? Sehen Sie die Lösung? Wie retten Sie Schiff und Mannschaft?

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an jeden, der Nutzen und Lösungen vorstellen oder verkaufen will. Wenn Sie andere für Ihre Ideen gewinnen möchten, müssen Sie klar, offen und präzise kommunizieren und präsentieren.

Seminarziel

In dem Seminar geht es um Sie und nicht um die Technik. Wir werden gemeinsam Ihren publikumswirksamen Auftritt verbessern, damit Sie authentisch und natürlich wirken. Ihre Körpersprache, Stimme und Tonlage werden zusammen mit verschiedenen rhetorischen Sprachmustern Ihre persönliche Kompetenz unterstreichen.

Inhalte

Nach dem Seminar wissen Sie, wie Sie in Ihrer Präsentation

- einen spannenden Einstieg gestalten.
- dramaturgische Spannungsbögen aufbauen.
- Körpersprache, Tonlage und Stimme gezielt einsetzen.
- humorvolle Aufmerksamkeitspunkte einbauen.
- das Publikum einbeziehen.
- Emotionen transportieren.
- ein starkes Ende planen.

Ablauf des Seminars

Während des Seminars bleibt viel Zeit zum Üben und Diskutieren. Sie bekommen ein fundiertes Feedback. Profitieren Sie von meiner Erfahrung aus knapp 20 Jahren Vortrags- und Vertriebstätigkeit.

Kontakt

mail@alexander-goebels.de; tel: +49 2162 949336; mobil: +49 176 237 65 838